
Dreem POS система

Възможности на POS системата

Кратко описание на основните функции

5/16/2013

Съдържание (в PDF щракнете на някое от заглавията по-долу)

Какво <i>няма</i> в POS системата	4
Функции на POS системата.....	5
Издаване на фискални касови бележки	5
Издаване на фактури тип „бензиностанция”	5
Различни типове плащане – карта, в брой и др.	6
Възможност за смесено плащане – карта + в брой	6
Служебно въвеждане и извеждане на суми	6
Ръчно/автоматично отваряне на чекмедже банкноти	7
Регистриране на номер на транзакцията от банков POS.....	7
Маркиране на стоки с баркод – USB, клавиатурен или сериен скенер	7
Търсене на стока по част от наименование, код или баркод	8
„Тестване” на баркод за бързо търсене на цена.....	8
Визуализация на наличност на стока в магазина.....	9
Преглед на наличност на стока в други магазини/складове	9
Редакция на цена, отстъпка, партида на произволен ред на док.	9
Изтриване (void) на редове на док. преди отпечатване	10
Издаване на дубликат на касова бележка.....	10
Издаване на сторно бележки за върната стока.....	10
Централизирана номенклатура клиенти (тествани над 20 хил.)	11
Създаване на нови контрагенти директно от POS терминала	11
Централизирана номенклатура продукти (тествани над 20 хил.)	11
Централизирана ценова листа за крайни клиенти	12
Централизирана настройка текущи и бъдещи промоции	12

Работа с отстъпки (вкл. при промоция)	12
Работа с клиентски карти	13
Издаване на клиентски карти директно от POS терминала	13
Натрупване на бонус точки по настроена схема	13
Автоматично ескалиране на схема ТО на база бонус точки	14
Издаване на предплатени рекламни ваучери	14
Издаване на gift карти директно от POS терминала	15
Отлагане на продажба.....	15
Възможност за работа само с клавиатура	16
Отчети на фискалния принтер (X-отчет, Z-отчет и др.)	16
Отчет по оператори на база отделните потребители на POS	17
Управление на фискален принтер – пълни настройки имена на оператори, ставки ДДС и др.....	17
Издаване на свободни фискални бонове (директен печат на сума) .	17
Установяване на самоличност интегрирано с back-office	18
Задаване на нива на достъп и рестрикции (редакция цени, издаване сторно бележки, създаване на контрагенти и др.)	18
Заклучване на терминал, работа на няколко оператора с един POS терминал.....	18
Настройка на склад за всеки POS терминал (обща номенклатура, отделни наличности)	19
Работа в on-line режим (директно към сървър на back-office) и off-line режим (локална база данни)	19
Възможност за инкрементално или пълно синхронизиране на номенклатури с back-office (автоматично и ръчно).....	19
Стандартни бързи клавиши от аналогични POS системи (Стрелка надясно за отваряне на чекмедже и пр.).....	20

Какво няма в POS системата

Целта на POS системата на Dreem е да изпълнява една единствена задача – **бързо издаване на продажби на крайни клиенти** – като изпълнението на тази операция е максимално гъвкаво и безпроблемно.

Front-office системата е с изключително опростен потребителски интерфейс, но с максимален коефициент на полезно действие. На касиерите никога не им се налага да взимат решения относно операции, които са излишни при работа с клиенти. Като удобно джобно ножче, системата съдържа малко, но добре обмислени инструменти.

POS системата не е складова програма. Наличности на складове, среднопретеглени цени, ревизии, трансфери между складове, консигнации и пр. се водят през back-office системата. Печат на оферти, етикети и ценови листи, настройки на периоди за промоции също.

POS системата не е счетоводен софтуер. Осчетоводяването на дневни отчети за продажба на населението се прави през back-office системата. Подаването на ДДС дневници също.

POS системата не се занимава с логистика. Заявки от клиенти и към доставчици се правят в back-office системата. Там могат да се управляват тегла и обем за цели на транспорта.

POS системата не е система за ТРЗ. За печат на разчетно-платежна ведомости има отделна функционалност в back-office системата. Бонуси на служителите са раздават също от там.

Функции на POS системата

Издаване на фискални касови бележки

Основната функция на POS системата е отпечатването на фискален принтер на касови бележки за крайни клиенти. Продажбите се извършват по цени с ДДС от предварително зададена клиентска ценова листа, като едновременно с това се прилагат и настроените в back-office системата активни промоции и отстъпки.

Операцията автоматично създава в back-office системата взаимосвързани док. за продажба, складови документи и касови ордери, чрез които транзакцията се отчита едновременно като формиране на салдо на контрагента (продажбата), изписване на стоки от склада (РСД), промяна на наличност на касата (ПКО).

За стъпка-по-стъпка описание на процеса вижте точка 3. *Издаване на касова бележка* от [Ръководство на потребителя](#) на POS системата.

Издаване на фактури тип „бензиностанция“

Фискалните бележки могат да бъдат оформени като фактура тип „бензиностанция“, като за отпечатъка се използват данните на титуляра контрагент от back-office системата – *Идент. номер, ДДС номер, Адрес, МОЛ* и др. – и последователен номер на фактура за поделение от back-office системата.

POS системата може да използва наличните контрагентите от back-office системата, както и да създава нови контрагенти в нея, ако това е необходимо. Поддържат се само задължителните за издаване на данъчна фактурата по ЗДДС реквизити.

За номера на фактури POS системата използва номератори на данъчни док. от back-office системата, които могат да се настроят да са общи за всички терминали, по групи терминали или да са отделни по локация.

Отпечатване на фактури директно на фискалния принтер редуцира разходите за консумативи за издаване на данъчни документи и минимизира времето за обслужване на клиентите на едно гише.

Различни типове плащане – карта, в брой и др.

При финализиране на продажба операторът въвежда платената сума и избира начин на плащане. Системата автоматично пресмята и отпечатва ресто за клиента. Изборът на начин на плащане и платена сума става чрез отделен диалог за плащане или директно с въвеждане на сума от клавиатурата и клавиши **F1**, **F2**, **F3** или **F4** за съответните видове плащане.

Обработка на картови плащания е очаквано от всеки търговски обект удобство, а POS системата лесно обработва всички видове плащания.

Възможност за смесено плащане – карта + в брой

Смесено плащане се реализира като в диалога за плащане се въведат две или повече суми директно в клетките на различните видове плащания. Освен на касовата бележка, в back-office системата се запазва информация за сумите по всички видове плащания, така както са отразени в POS системата.

Възможността за смесено плащане помага за разрешаване на ситуация когато по картата на крайния клиент няма достатъчна наличност за цялостно плащане и се налага доплащане в брой.

Служебно въвеждане и извеждане на суми

През POS системата могат служебно да се въвеждат и извеждат суми, като по този начин касовата наличност винаги е точна. Обикновено при започване на работния ден, касата стартира с някаква парична наличност и именно тя се въвежда като Служебна сума, а през деня може да се наложи да се извадят или въведат някакви суми през касата с определена цел и тогава се налага пускане на служебно въвеждане или извеждане на суми.

Тези операции се записват във фискалната памет на устройствата и се визуализират във всички отчети.

Ръчно/автоматично отваряне на чекмедже банкноти

При отпечатване на касова бележка POS системата автоматично отваря чекмеджето с банкноти, ако има такова свързано към фискалния принтер. Отделно по всяко време операторът може да отвори чекмеджето с клавиш **Стрелка надясно**.

По този начин се предпазва наличността на касата от посегателства, без да се затруднява достъпът на касиерите до налични банкноти при връщане на ресто.

Регистриране на номер на транзакцията от банков POS

При плащане с карта (частично или пълно) POS системата може да регистрира номер на транзакция от отпечатъка на банковия POS.

По този номер в back-office системата е реализирано търсене на продажби от POS, което максимално улеснява въвеждане и обработка на банкови извлечения за картовите плащания.

Маркиране на стоки с баркод – USB, клавиатурен или сериен скенер

POS системата поддържа баркод скенери свързани чрез USB интерфейс, клавиатурен вход или сериен порт, включително безжични и bluetooth устройства. Резултатът от търсенето по сканиран баркод се известява със звуков сигнал (успешно/неуспешно търсене), което дава на оператора свобода да следи POS терминала само при приключване на продажбата, докато маркира стоките на продуктовата лента с гръб към монитора.

POS системата има възможност за обработка на т.нар. тегловни баркодове, които освен артикул съдържат кодирана информация за количество, търговска отстъпка и партида за всеки ред на продажбата.

Обикновено тегловни баркодове се отпечатват от специализирани везни при продажба на недискретни продукти.

За оптимални резултати баркод скенерите могат да се настроят да изпращат префиксен символ, но POS системата работи нормално и с фабрични настройки на устройствата.

За точни указания вижте точка 9. *Приложение №1* от [Ръководство на потребителя](#) на POS системата.

Търсене на стока по част от наименование, код или баркод

Номенклатура продукти, с която работи POS системата, предварително се изтегля от back-office системата в локална база данни на POS терминала. Реализирано е пълнотекстово търсене по наименование, код и баркод на продуктите, което визуализира в отделен диалог реквизити *Мярка, Цена, ТО%, Баркод, Код, Разполагаемо кол.* от наличните над 50 продуктови реквизита в back-office системата.

При бързо търсене може да се въведе част от име в новия ред на текущата продажба за директен избор без извеждане на диалог.

Това помага за избор на артикул при проблем с разчитане на баркод на продукта или при запитвания за налични бройки в магазина.

„Тестване” на баркод за бързо търсене на цена

С клавиш **Num *** може временно да се превключва в режим тестване на цена. В този режим при сканиране на баркод стоката не се маркира в текущата продажба, а вместо това в клиентската информационна област се визуализира наименование и актуалната цена на артикула.

Това помага при запитвания на крайни клиенти за актуална цена на продукт от магазина или при проверка на цени по етикети.

Визуализация на наличност на стока в магазина

В списъка с продукти може да се използва колона *Разполагаемо кол.* за бърза справка относно текуща наличност на всяка стока в магазина.

POS системата позволява продажба без наличност, като разходните складови документи в back-office системата остават в състояние на редакция. Тези документи могат да бъдат валидирани и приключени на по-късен етап в back-office системата, например след като се въведат закъснели документи за покупки от доставчици.

Преглед на наличност на стока в други магазини/складове

В списък с продукти може да се изведе информация за наличности на продукти в други магазини/складове на фирмата. В списъка могат да се маркират един или няколко продукта и с бутон **Наличност (F4)** да се изведат наличните количества по партии във всички магазини/складове на фирмата, заедно с телефонните номера на обектите. По този начин клиентът може да се насочи към друг обект, който разполага с търсената стока, като за още по-голямо удобство по телефона може да се уточни запазване на търсената бройка от наличните в другия обект.

Редакция на цена, отстъпка, партида на произволен ред на док.

С клавишна комбинация **Ctrl+D** се извежда диалог за редакция на ред от продажбата. Кой от реквизитите (*Количество, Цена, Отстъпка* или *Партида*) могат да се редактират на съответния ред, се определя в зависимост от нивото на достъп на текущия потребител на POS системата.

При недостатъчни права за текущата операция, достъпът може да бъде оторизиран еднократно от потребител със супервайзорски права, без да се налага смяна на текущия потребител на системата.

Изтриване (void) на редове на док. преди отпечатване

Преди приключване на текущата продажба (и отпечатване на касовата бележка) операторът може да редактира количества или да изтрива редове от документа. След като е отпечатан, документът не е достъпен за редакция, но остава на екрана за преглед ако се налага уточняване с клиент на обща сума или ресто по някоя от предишните продажби.

Изтриването на редове позволява коригиране на операторски грешки при неволно двойно маркиране на стока или некоректно облепени стоки с грешни баркодове.

Издаване на дубликат на касова бележка

При инцидентно разкъсване на касовата бележка или при блокиране на хартията във фискалния принтер, с клавиш **F7** може да се отпечата дубликат на последния фискален бон.

По този начин винаги се спазва законът и клиентът напуска търговския обект с фискален бон за покупката си.

Издаване на сторно бележки за върната стока

При рекламация или връщане на стока, POS системата има възможност за издаване на сторно бележка от тип служебен бон, за която в back-office системата се създават кредитен документ към избраната предишна продажба, ПСД и ПКО с отрицателна стойност.

По този начин обслужването на клиента се извършва на едно гише и при рекламации не се налага работа с back-office системата от допълнително обучени оператори.

За стъпка-по-стъпка описание на процеса вижте точка 6. *Издаване на сторно бележка за върната стока* от [Ръководство на потребителя](#) на POS системата.

Централизирана номенклатура клиенти (тествани над 20 хил.)

POS системата използва реплика на номенклатура контрагенти от back-office системата в локална sqlite база данни. При издаване на фактури POS системата позволява пълнотекстово търсене на контрагент по идент. номер (БУЛСТАТ), ДДС номер или част от име.

При реална експлоатация на хардуерни терминали с ниски параметри (с процесор VIA 1GHz) POS системата реализира пълнотекстово търсене в номенклатура от над 20 хил. позиции без измеримо забавяне.

Създаване на нови контрагенти директно от POS терминала

Често се налага въвеждане на нови контрагенти на място от front-office при издаване на фактури на непознати клиенти. При тази операция POS системата създава контрагент директно в back-office системата (при on-line режим на работа), като обзавежда само задължителните за издаване на данъчен документ реквизити от общо над 30 достъпни в back-office системата.

Това помага за бързо натрупване на панел лоялни контрагенти и качествено обслужване на нови клиенти.

Централизирана номенклатура продукти (тествани над 20 хил.)

POS системата използва реплика на номенклатура продукти/материали от back-office системата в локална sqlite база данни. С цел оптимизация се прехвърлят само нужните на POS реквизити от общо над 50 реквизита в back-office системата.

Централизираната номенклатурата в back-office системата освен в POS се използва при изработка на фирмен интернет каталог/магазин и при решения за събиране на клиентски поръчки/продажби чрез мобилни устройства от търговци/дилъри и др.

При реална експлоатация POS системата реализира пълнотекстово търсене по име, код и баркод в номенклатура от над 20 хил. позиции без измеримо забавяне.

Централизирана ценова листа за крайни клиенти

Back-office системата позволява работа с множество клиентски ценови листи, докато в POS системата се използва само една крайна клиентска ценова листа. Активните промоции се прекалкулират от back-office системата директно в ценовата листа, с която се работи в POS системата.

Това гарантира че няма да има разминаване в крайните цени при издаване на продажба от POS терминал и при продажба от back-office системата.

Централизирана настройка текущи и бъдещи промоции

В back-office системата за всяка ценова листа могат да се настроят приложими промоционални ценови листи за определен период от време. За всяка промоционална листа освен период се настройва и приоритет за разрешаване на колизии при съвпадение на артикули в повече от една промоционална листа.

Това гарантира, че промоциите се използват и прилагат по един и същ начин и в един и същ ред от POS системата и от back-office системата.

Работа с отстъпки (вкл. при промоция)

В back-office системата се създават схеми с търговски отстъпки със стойности по групи и/или индивидуално по продукти. За всеки контрагент се избира схема с търговски отстъпки, по която се работи с него. При работа с клиентски карти и при издаване на фактури POS системата използва тези настройки на избрания контрагент, за да предложи автоматично процент ТО за всеки артикул от продажбата.

Допълнително при избор на стоки в промоция POS системата автоматично изключва прилагането на търговска отстъпка и маркира редовете на продажбата с различен цвят на фона.

Този начин на организация е уеднаквен в POS системата и в back-office системата за предсказуеми резултати, без значение от кой терминал е реализирана продажба на контрагент в системата.

Работа с клиентски карти

POS системата може да различава кодове на клиентски карти (магнитни или с баркод) по настроен префикс в back-office системата. При сканиране на клиентски код, автоматично се избира свързаният контрагент и се предлагат търговски отстъпки спрямо неговите настройки.

Работата с клиентски карти помага при реализиране на различни програми за лоялност на клиентите. Всяка продажба с клиентска карта може да се настрои да носи бонус точки (с натрупване за период) и автоматично да ескалира нивото на търговски отстъпки на избрания контрагент.

Издаване на клиентски карти директно от POS терминала

POS системата може да регистрира „празни“ клиентски карти. При сканиране на карта, която не е регистрирана в системата, автоматично се отваря стандартен диалог за въвеждане на нов контрагент, с който се свързва картата.

По този начин лесно могат да се организират програми за лоялност на клиенти, като обработката става бързо и удобно само на едно гише.

Натрупване на бонус точки по настроена схема

Издаване на продажби с клиентски карти обикновено се обвързва със схема за бонификация на лоялни клиенти. В зависимост от общата стойност, всяка продажба на клиент се отчита като носеща бонус точки.

При достигане на определен брой бонус точки за даден период (например за 12 месеца назад), може да се активира предварително настроена схема с търговски отстъпки. Например:

- От 100 до 200 – 5%
- От 200 до 500 – 10%
- Над 500 точки – 15%

При работа с бонус точки на всяка касова бележка се отпечатва брой бонус точки на текущата продажба и общо натрупани бонус точки от продажби на клиента през зададения период.

С това напомняне клиентите получават инициатива да следят и натрупват бонус точки за по-големи отстъпки, а от там очаквания резултат е реализация на повече покупки.

Автоматично ескалиране на схема ТО на база бонус точки

При извършване на продажба системата следи достигнатия общ брой бонус точки и автоматично ескалира нивото на ТО на контрагента спрямо настроената схема за бонус точки, независимо дали продажбата е направена през POS системата или back-office системата. Във всеки момент в back-office системата може да се проследи пълна хронология на получените бонус точки по документи на контрагента, както и да се отнемат или дават бонус точки по усмотрение (например на карти на служители).

Това елиминира необходимостта от ръчна настройката на нива на търговски отстъпки на крайните клиенти и улеснява управлението на този елемент за допълнителна мотивация на служителите.

Издаване на предплатени рекламни ваучери

В back-office системата клиентските карти могат да се „заредят“ с определени суми, което ги превръща във ваучери с рекламна цел. Авансирането на сумите става със стандартен док. за продажба на

аванс, като POS системата има възможност автоматично да усвоява наличните аванси по всяка клиентска карта.

Свеждането на работата с ваучери до работа с клиентски карти ускорява обучението на операторите за работа с POS системата като цяло и максимално опростява функционалността.

За повече информация вижте статия [Използване на ваучери в POS](#) от блога за Dreem.

Издаване на gift карти директно от POS терминала

Създава се продажба на аванс за определена сума по дадена клиентска карта, което автоматично я превръща в gift карта.

По този начин издаването на gift карти се свежда до работа с клиентски карти, което допълнително улеснява усвояването на POS системата от операторите.

Отлагане на продажба

При въвеждане на продажба понякога клиентът желае да закупи допълнителни стоки или да подмени дадена стока заради липса на баркод и пр. За да не се получава ненужно забавяне на другите чакащи клиенти, в POS е предвидена възможност за временно отлагане на текущата продажба (Ctrl+F6) при което операторът може да започне продажба на втори клиент без да отказва първоначално въведената продажба и без да се налага да изчаква първия клиент.

След приключване на втората продажба системата автоматично възстановява отложената продажба до момента на нейното запомняне, което спестява повторното въвеждане на стоки, клиентски карти и пр. По същият начин, макар и по-рядко, могат да се отлагат повече от една продажба, в случай че и на втория клиент му се наложи да подмени стока.

Възможност за работа само с клавиатура

Всяка операция в POS системата е достъпна с клавишна комбинация или поредица от клавиши. Следва изчерпателен списък на клавишните комбинации:

- F1 – В брой/Помощ
- F2 – Карта/Клиентска карта
- F3 – Чек/Фактура
- F4 – Редакция цена и отстъпка
- F5 – Заклучване терминал
- F6 – Отчет на оператор
- F7 – Дубликат
- F8 – X отчет
- F9 – Z отчет (с нулиране)
- F10 – Настройки на принтер
- Дясно – Отваряне чекмедже
- Ctrl+P – Печат на сума
- Ctrl+S – Въвеждане/Извеждане
- Ctrl+A – Аванси на контрагент
- Ctrl+A – Аванси на контрагент
- Ctrl+F5 – Синхронизация продукти
- Ctrl+F6 – Отлагане на продажба

Основната дейност в POS системата, а именно издаване на касови бележки, може да се реализира само с цифровата част на клавиатурата. Освен това всички други функционалности също имат алтернативни клавишни комбинации само с цифровата клавиатура, без използване на клавиш Control.

При ускорена работа с POS системата, неминуемо операторите имат нужда от използване на удобни клавишни комбинации за бърз достъп до функционалности.

Отчети на фискалния принтер (X-отчет, Z-отчет и др.)

POS системата може да издава всички видове фискални дневни отчети за приключване на касовия апарат. Освен стандартните X-отчет и Z-отчет, може да се отпечата месечен и годишен отчет, на база на фискалната памет на устройството.

По този начин лесно се организира водене на задължителна касова книга за всяко фискално устройство на отчет.

Отчет по оператори на база отделните потребители на POS

Ако POS терминалът се използва от няколко потребителя, POS системата дава възможност за отпечатване на рекапитулация с totals за издадените касови бележки на текущия оператор по отделните типове документи в POS системата.

Този отчет улеснява управителя на магазина за организация и контрол на служителите при работа на смени.

Управление на фискален принтер – пълни настройки имена на оператори, ставки ДДС и др.

POS системата предоставя интерфейс за пълни настройки на фискалното устройство, включително деблокиране при незавършени бонове и др. форсмажорни обстоятелства, тестване на паметта, настройка имена на оператори, настройка на лого за отпечатване на касови бележки и др.

Не е необходимо използване на външна програма за извършване на системните настройки на фискалното устройство.

Издаване на свободни фискални бонове (директен печат на сума)

За директно отпечатване и регистриране на сума във фискалната памет на устройството без извършване на продажба в back-office системата може да се използва клавишна комбинация **Ctrl+P**. В отчета на оператор тези операции се маркират като документи от тип приходен касов ордер.

Това позволява организиране на печат на фактури формат A4 от back-office системата и издаване на касови бонове от POS.

Установяване на самоличност интегрирано с back-office

Валидните потребители на даден POS терминал се определят от ефективните права върху функционалност **Служебни ->POS** в back-office системата. Тези потребители на системата се обозначават като POS оператори, които са обучени да работят с POS терминали.

Допълнително за всеки физически POS терминал може да се определи системен склад, който да ограничи по физическа локация валидните потребители на POS терминала.

По този начин има възможност да се въведе организация, при която оператори от магазин А нямат достъпа до POS терминали в магазин Б и обратно.

Задаване на нива на достъп и рестрикции (редакция цени, издаване сторно бележки, създаване на контрагенти и др.)

В back-office системата могат да се настроят кои потребители имат супервайзорски достъп (т.е. могат да оторизират забранени за даден потребител операции), както и за всеки потребител да се укаже до кои функционалности в POS системата има достъп.

Това позволява реализиране на гъвкав работен поток (workflow) с контрол на достъпа и различни нива на супервизия.

Заклучване на терминал, работа на няколко оператора с един POS терминал

Във всеки един момент операторът може да заключи POS терминала с клавиш **F5**. За да се отключи терминалът се използва валиден потребител и парола. Тази функция също може да се използва за бърза смяна на текущия оператор.

По този начин организацията се предпазва от несанкциониран достъп, кражба на идентичност и ескалиране на права в POS системата.

Настройка на склад за всеки POS терминал (обща номенклатура, отделни наличности)

Източникът на стойност на колона *Разполагаемо кол.* в списък продукти може да се настрои отделно за всеки POS терминал, спрямо предварително създадените складове в back-office системата. Складовите документи генерирани от POS терминала се издават в този отделен склад с цел отчетност и проследимост.

Това позволява безпроблемно скалиране на системата в процеса на разрастване на бизнеса и отваряне на нови магазини в различни населени места и локации.

Работа в on-line режим (директно към сървър на back-office) и off-line режим (локална база данни)

При проблем с комуникацията с централния MSSQL сървър на back-office системата, POS системата автоматично преминава в off-line режим без да прекъсва работа. Ограниченията в off-line режим на работа касаят процеси, които се извършват в синхрон с back-office системата. Могат да се издават касови бележки (със или без контрагент), но не могат да се издават фактури (заради последователността на номерата на фактурите), не могат да се създават контрагенти и да се регистрират нови клиентски карти.

Наличие на режим off-line позволява непрекъсната работа с крайни клиенти, дори при смущение в комуникационната среда или наличната инфраструктура на търговския обект.

Възможност за инкрементално или пълно синхронизиране на номенклатури с back-office (автоматично и ръчно)

При стартиране на POS системата първоначално автоматично се извършва пълна синхронизация на данните, а в следствие се преминава към инкрементална синхронизация на номенклатурите, чрез транспортиране само на променени данни. Ръчно във всеки

момент с **Ctrl+F5** може да си извърши бърза синхронизация с back-office системата.

Инкременталната синхронизация ускорява операцията и редуцира натоварването върху комуникационните линии, особено ако се използват междуселищни трасета.

Стандартни бързи клавиши от аналогични POS системи (Стрелка надясно за отваряне на чекмедже и пр.)

Повечето бързи клавиши в POS системата са добре познати на оператори, които са ползвали аналогични системи за POS, които са популярни в България.

Стандартизираните клавишни комбинации помагат за укоряване на внедряването на системата и обучението на персонала.